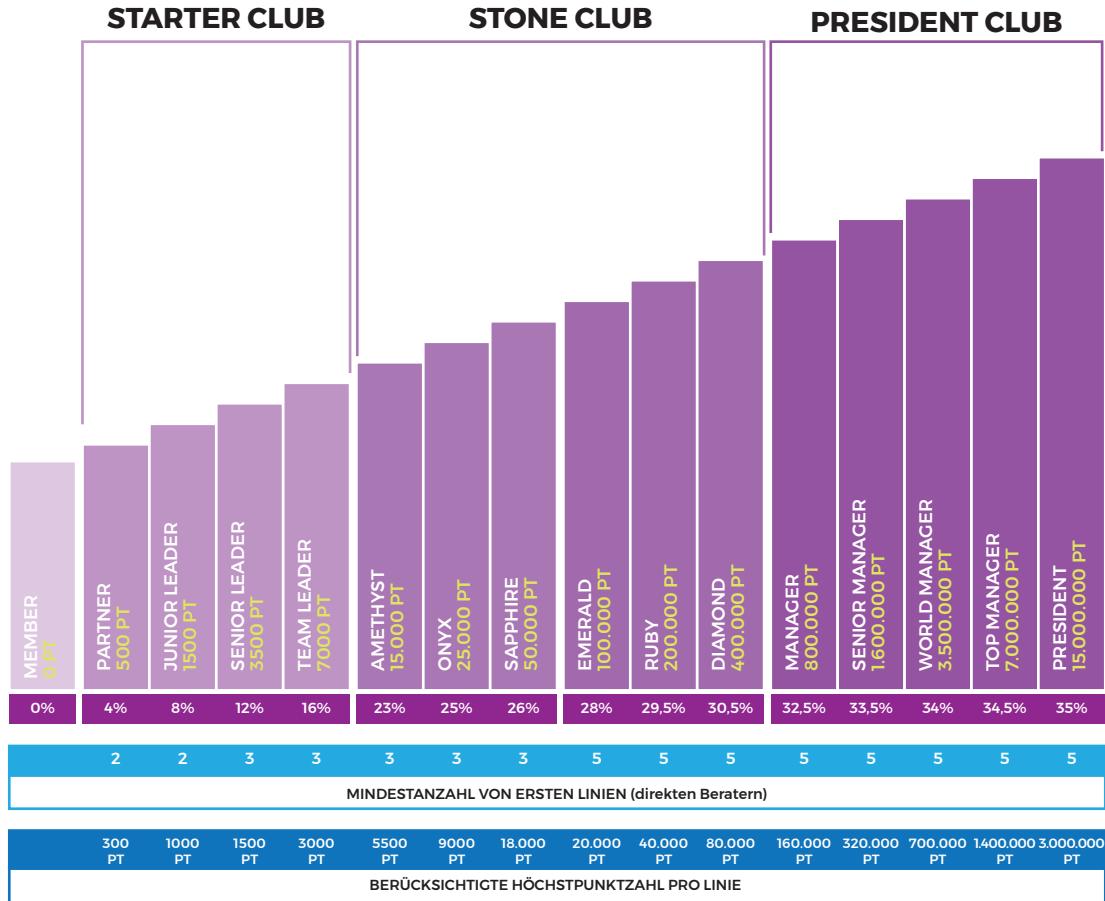


CFOG/N

KARRIEREPLAN --- **2022**



KARRIEREPLAN



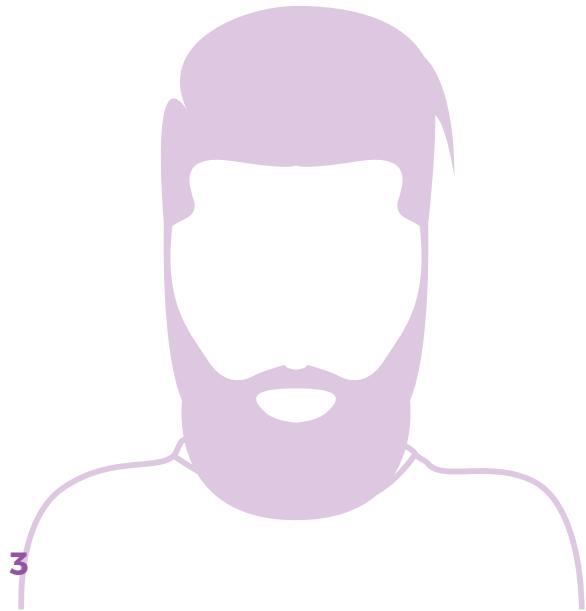
Punkte sind ein Schlüsselement des Marketingplans und bilden die Grundlage für den Qualifizierungsmechanismus. Jedem Produkt wird ein Wert in Punkten zugewiesen. Diese Punkte, die durch eigene Förderung und die des eigenen Netzwerks gesammelt werden, bestimmen die Qualifikation des Beraters. Punkte werden monatlich berechnet.



VORTEILE

CUSTOMER

- Unverbindliche Anmeldung mit Sponsor Code
- Muss kein Kit kaufen
- Kauft zum Listenpreis
- Profitiert von einigen gezielten Aktionen
- Übt kein Networking aus





VORTEILE

BERATER

- Anmeldung mit Sponsor Code
- Kauft ein Probenet
- Kann bis zu 50% Gewinnspanne erzielen
- Wird zum Networker
- Erhöht den prozentualen Gewinn durch persönliche Punkte (AP) und Kundenpunkte (CP)
- Profitiert von allen gezielten Aktionen
- Mit der Aufnahme des zweiten direkten Beraters beginnt er, durch den Mechanismus der Differenzprovision (*Branch Commission*) Geld zu verdienen - und zwar durch die Differenz zwischen dem Prozentsatz seiner eigenen Qualifikation und dem der einzelnen Linien

Lies mehr auf Seite 9

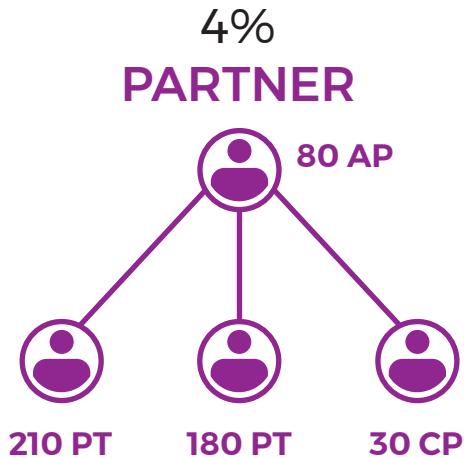


EINSTIEG IN DIE KARRIERE

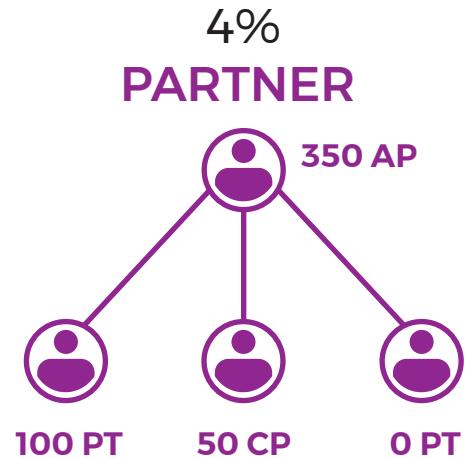
STARTER CLUB

QUALIFIKATION	PUNKTE	MINDESTANZAHL VON LINIEN	BERÜCKSICHTIGTE HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE
PARTNER - 4%	500 PT	2	300 PT

BEISPIEL 1



BEISPIEL 2*



BEISPIEL 2*: Persönliche Aktivpunkte (AP) und Kundenpunkte (CP) haben keine Grenzen



EINSTIEG IN DIE KARRIERE

STARTER CLUB

QUALIFIKATION

PUNKTE

GÜLTIGKEIT

PARTNER - 4%

500 PT

BIS 16%

KONKRETES BEISPIEL

4%

PARTNER



500 AP

8%

**JUNIOR
LEADER**



1500 AP

12%

**SENIOR
LEADER**



3500 AP

Erhöht den prozentualen Gewinn durch persönliche
Aktivpunkte (AP) und Kundenpunkte (CP)

Mit dieser Konfiguration ist 16% die Höchstqualifikation.

Mit der Aufnahme des **zweiten direkten Beraters**
beginnt das Geldverdienen durch den Mechanismus der Differenzprovision.

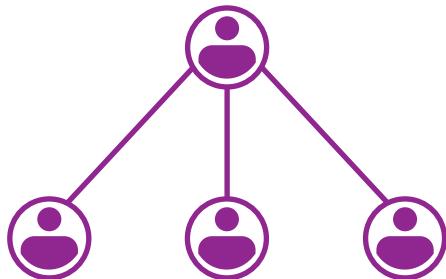


EINSTIEG IN DIE KARRIERE STONE CLUB

QUALIFIKATION	PUNKTE	MINDESTANZAHL VON LINIEN	BERÜCKSICHTIGTE HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE
AMETHYST - 23%	15.000 PT	3	5.500 PT

BEISPIEL 1

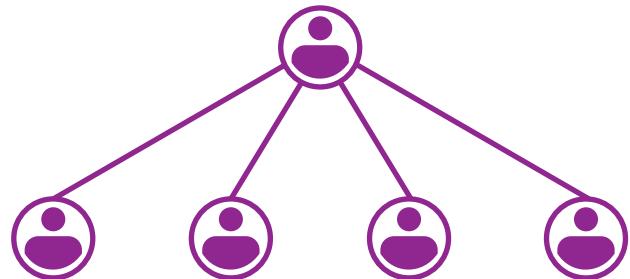
23%
AMETHYST
15.000 PT



SENIOR LEADER	SENIOR LEADER	SENIOR LEADER
12%	12%	12%
5.000 PT	5.000 PT	5.000 PT

BEISPIEL 2

23%
AMETHYST
15.000 PT



SENIOR LEADER	SENIOR LEADER	SENIOR LEADER	KUNDEN
12%	12%	12%	0%
5.000 PT	4.800 PT	4.500 PT	700 CP



CFOG/N

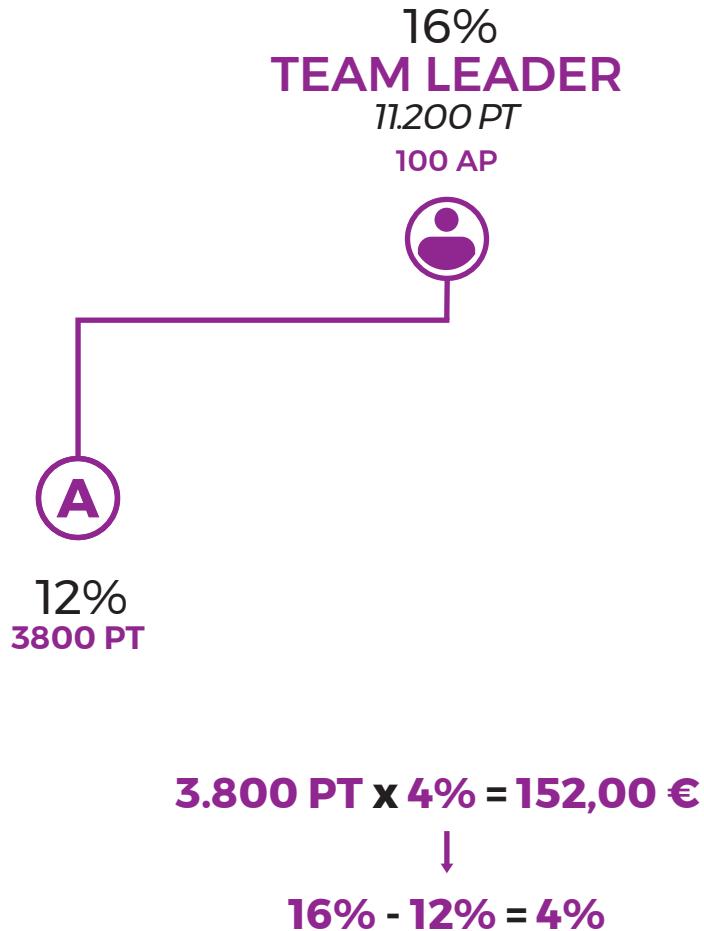
BEISPIEL

DIFFERENZPROVISION





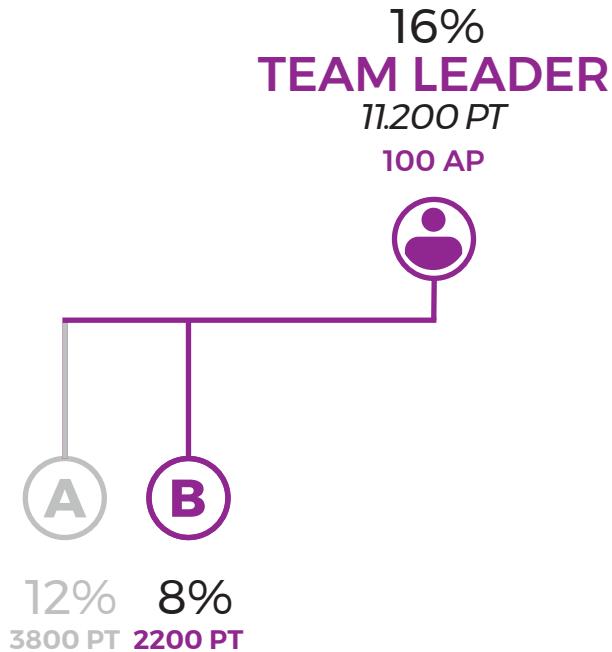
BEISPIELE & SZENARIEN DIFFERENZPROVISION





BEISPIELE & SZENARIEN

DIFFERENZPROVISION



$$2.200 \text{ PT} \times 8\% = 176,00 \text{ €}$$

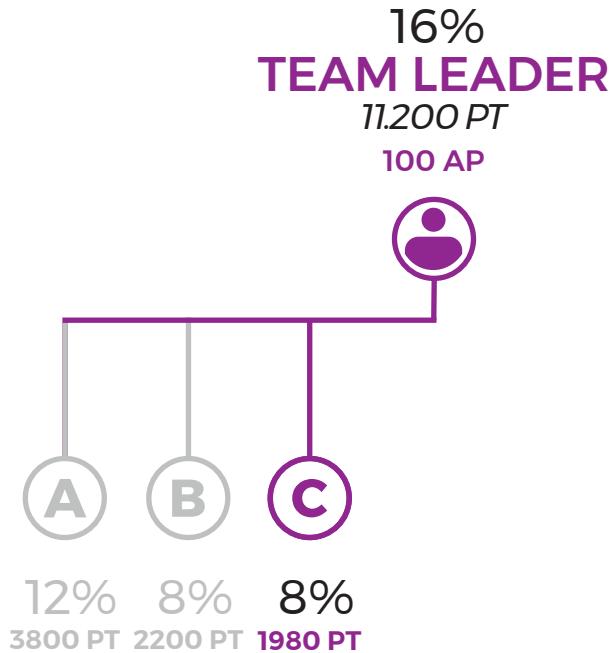


$$16\% - 8\% = 8\%$$



BEISPIELE & SZENARIEN

DIFFERENZPROVISION



$$1.980 \text{ PT} \times 8\% = 158,40 \text{ €}$$

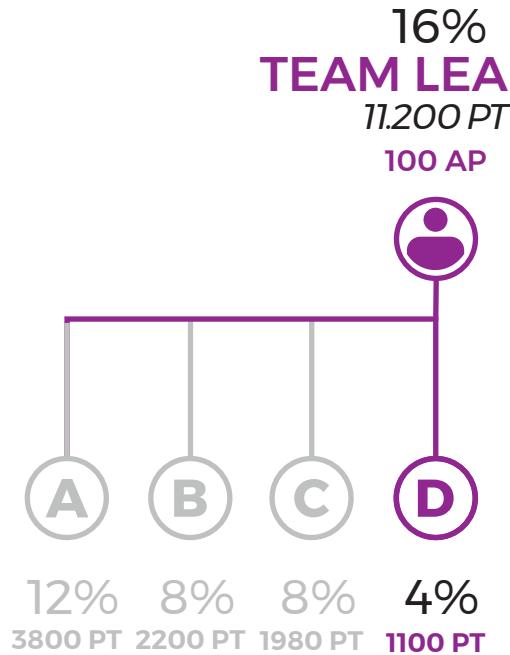


$$16\% - 8\% = 8\%$$



BEISPIELE & SZENARIEN

DIFFERENZPROVISION



$$1.100 \text{ PT} \times 12\% = 132,00 \text{ €}$$

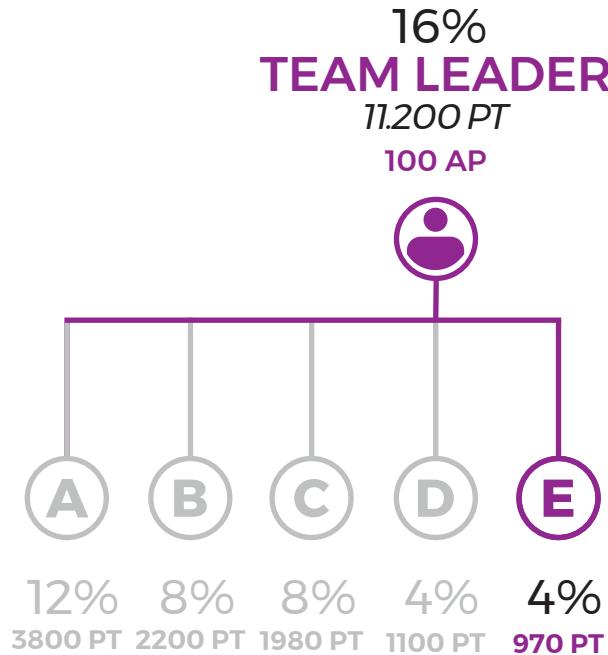


$$16\% - 12\% = 4\%$$



BEISPIELE & SZENARIEN

DIFFERENZPROVISION



$$970 \text{ PT} \times 12\% = 116,40 \text{ €}$$

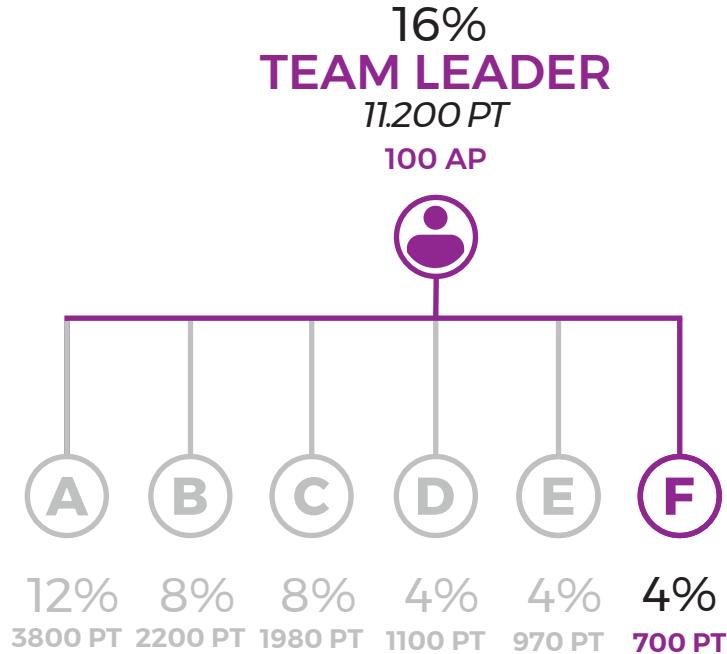


$$16\% - 12\% = 4\%$$



BEISPIELE & SZENARIEN

DIFFERENZPROVISION



$$700 \text{ PT} \times 12\% = 84,00 \text{ €}$$

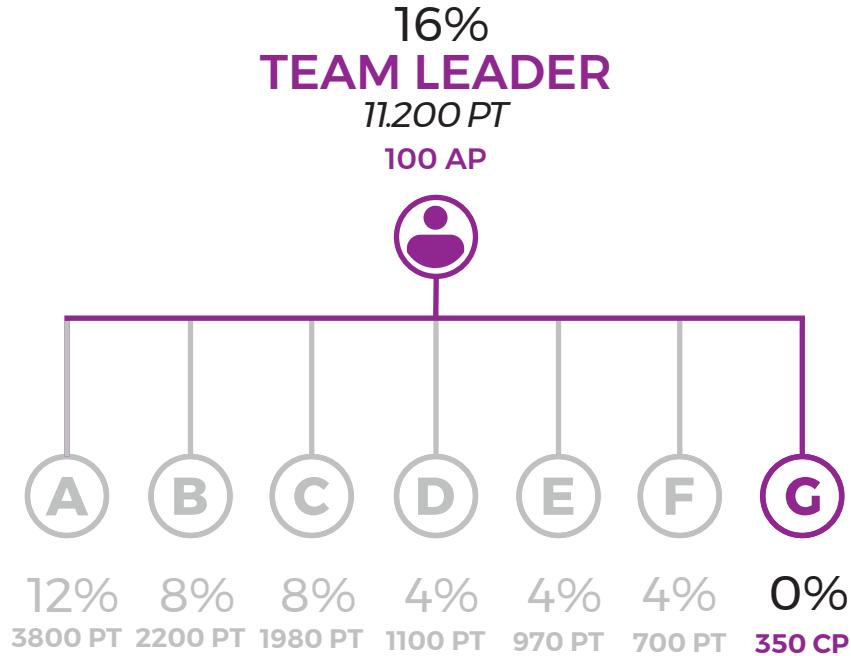


$$16\% - 12\% = 4\%$$



BEISPIELE & SZENARIEN

DIFFERENZPROVISION



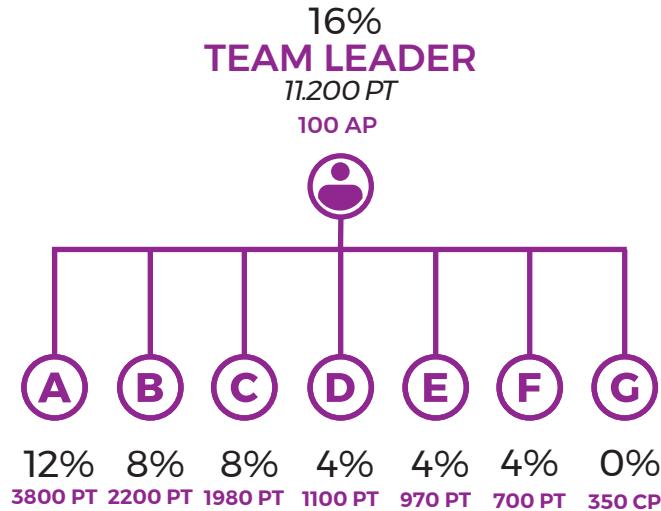
$$350 \text{ CP} \times 16\% = 56,00 \text{ €}$$



$$16\% - 0\% = 16\%$$



BEISPIELE & SZENARIEN DIFFERENZPROVISION



(A) 152,00 €

(D) 132,00 €

(G) 56,00 €

(B) 176,00 €

(E) 116,40 €

+

SENIOR DIRECTOR
100 PERSÖNLICHE PUNKTE (AP)
100 AP x 16% = 16,00 €

(C) 158,40 €

(F) 84,00 €



GESAMTGEWINN

890,80 €



C/OG/N

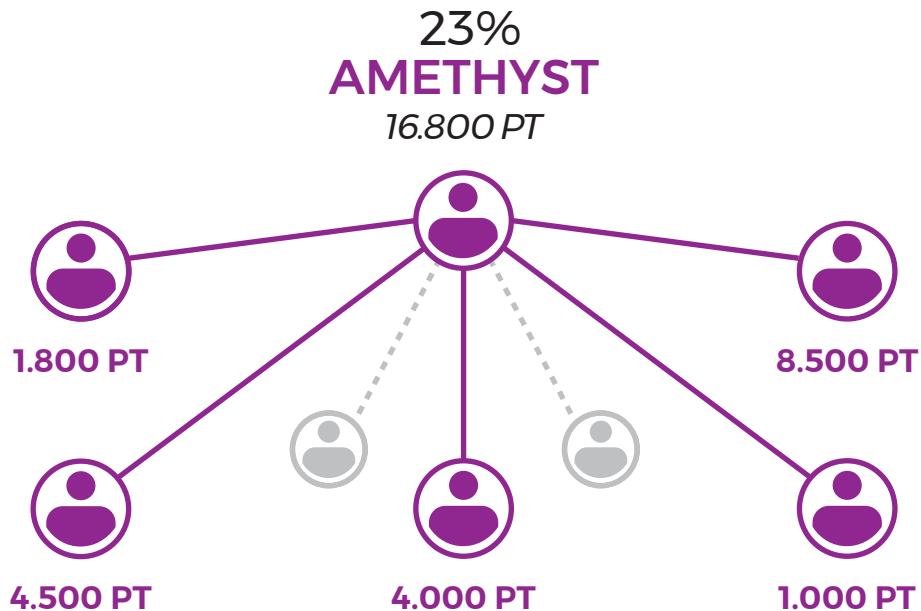
STONE CLUB



UM DIE IM MARKETINGPLAN FÜR DIE STONE CLUB-QUALIFIKATIONEN VORGESEHENEN VERGÜTUNGEN ZU ERHALTEN, SIND **100 PERSÖNLICHE AKTIVPUNKTE** ERFORDERLICH



ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **AMETHYST**



WERDEN
5.500 PT
BERÜCKSICHTIGT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **AMETHYST**

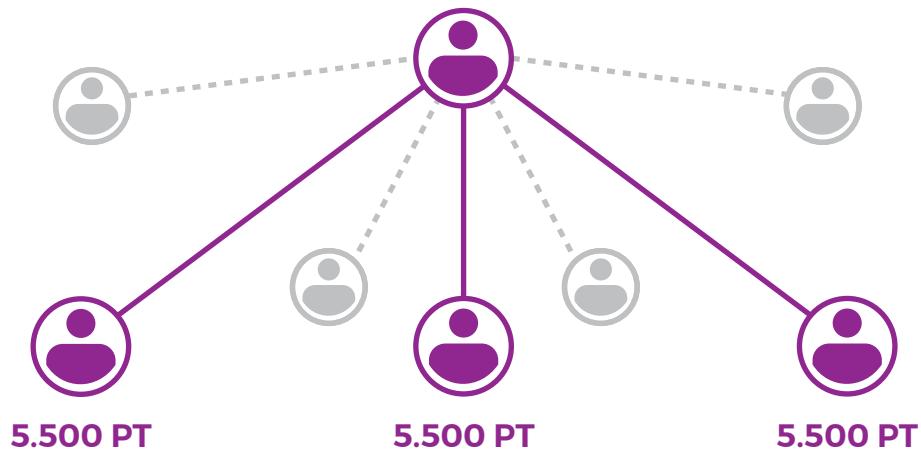
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

3 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

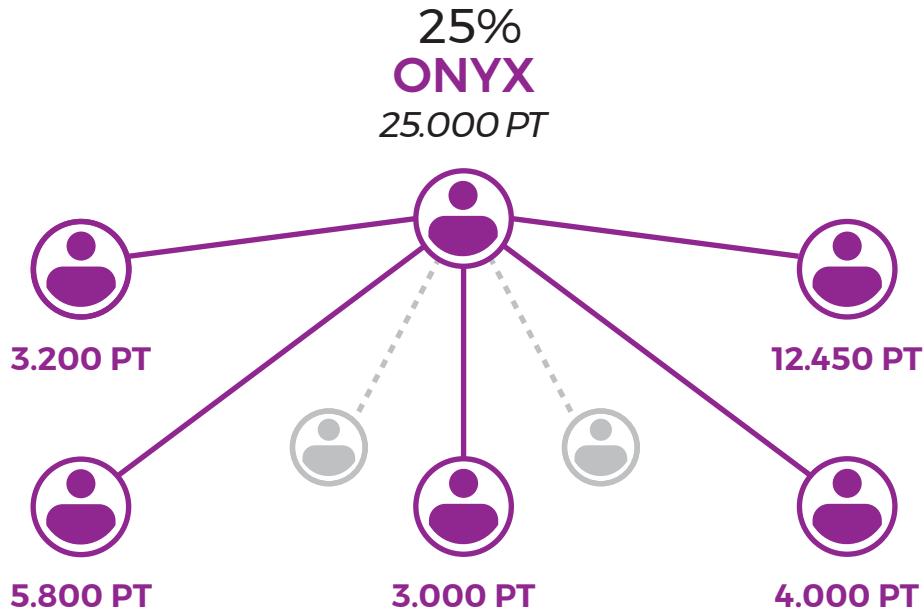
5.500 PT

23%
AMETHYST
16.500 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **ONYX**



WERDEN
9.000 PT
BERÜCKSICHTIGT



ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **ONYX**

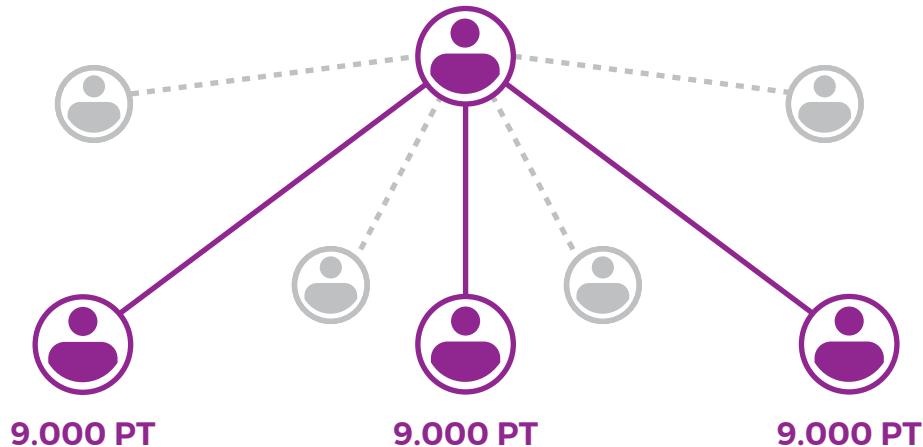
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

3 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

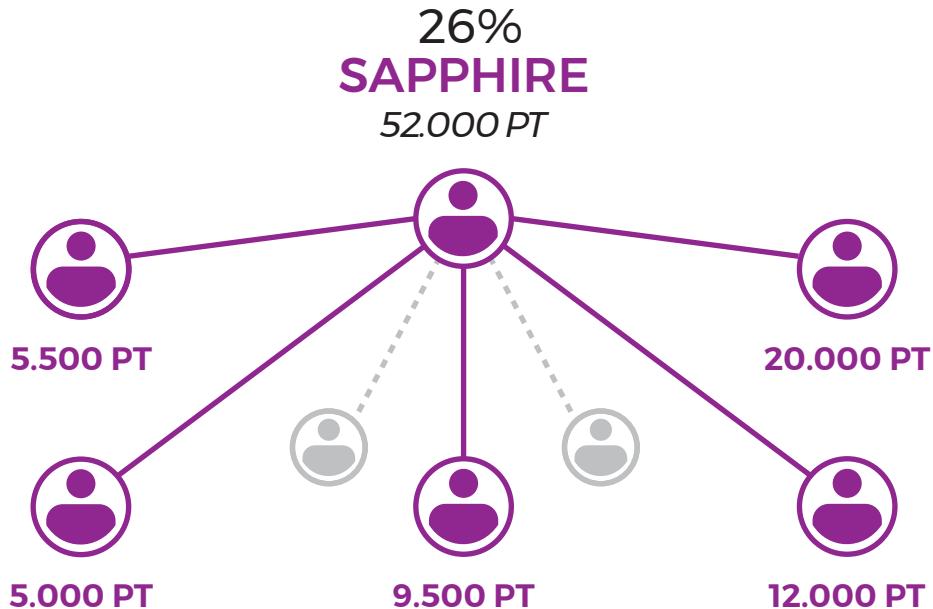
9.000 PT

25%
ONYX
27.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **SAPPHIRE**



WERDEN
18.000 PT
BERÜCKSICHTIGT



ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **SAPPHIRE**

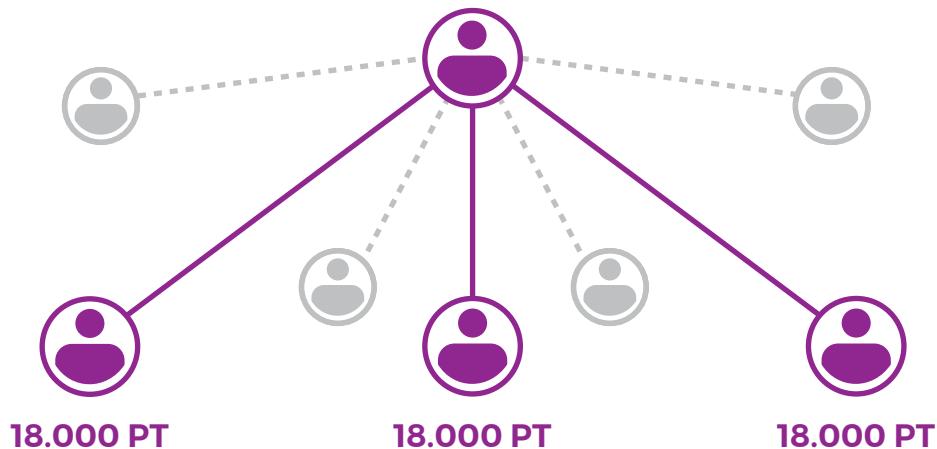
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

3 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

18.000 PT

26%
SAPPHIRE
54.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **EMERALD**

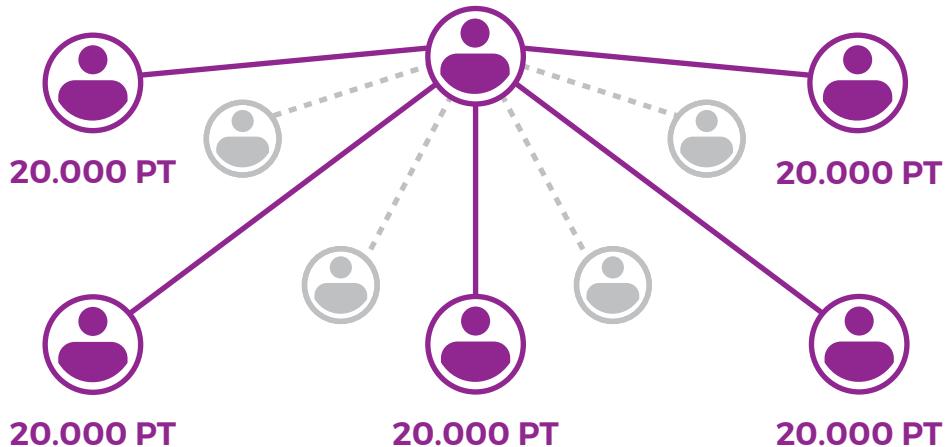
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

20.000 PT

28%
EMERALD
100.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **RUBY**

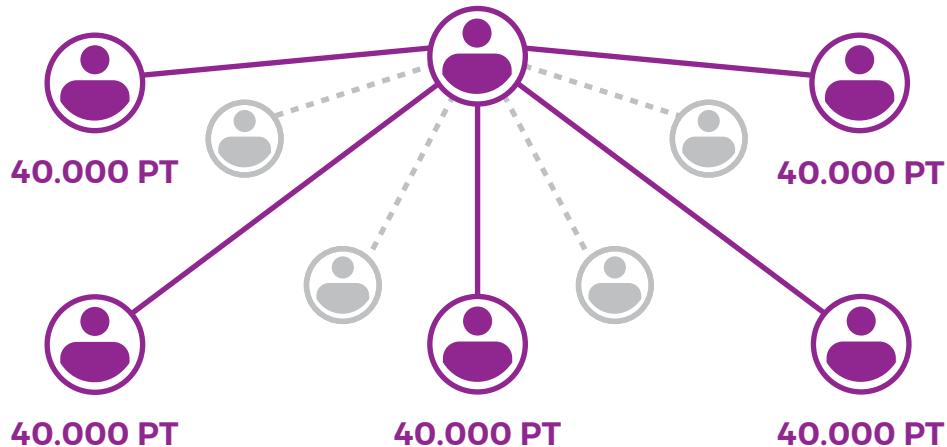
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

40.000 PT

29,5%
RUBY
200.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **DIAMOND**

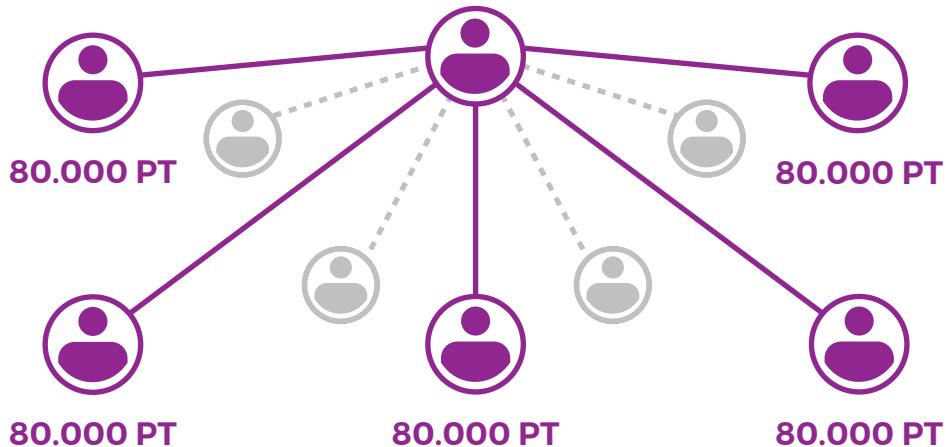
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

80.000 PT

30,5%
DIAMOND
400.000 PT





CFOG/N

PRESIDENT CLUB



UM DIE IM MARKETINGPLAN FÜR DIE PRESIDENT CLUB-QUALIFIKATIONEN VORGESEHENEN VERGÜTUNGEN ZU ERHALTEN, SIND **100 PERSÖNLICHE AKTIVPUNKTE** ERFORDERLICH



ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **MANAGER**

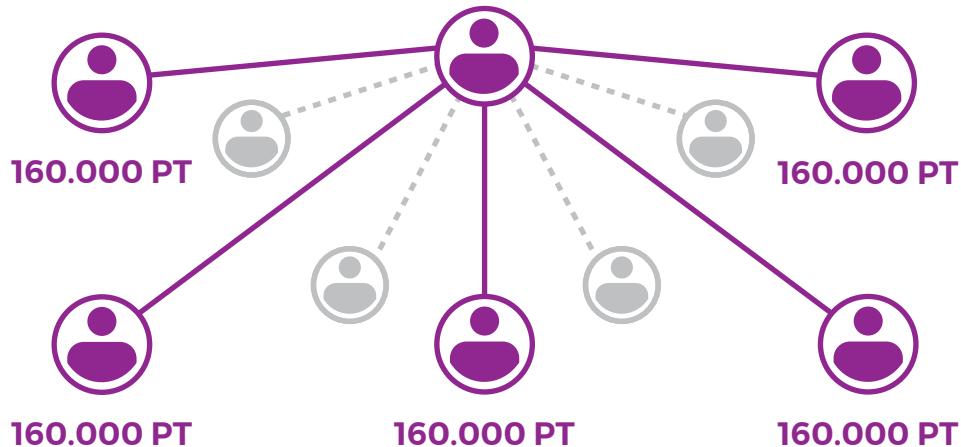
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

160.000 PT

32,5%
MANAGER
800.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **SENIOR MANAGER**

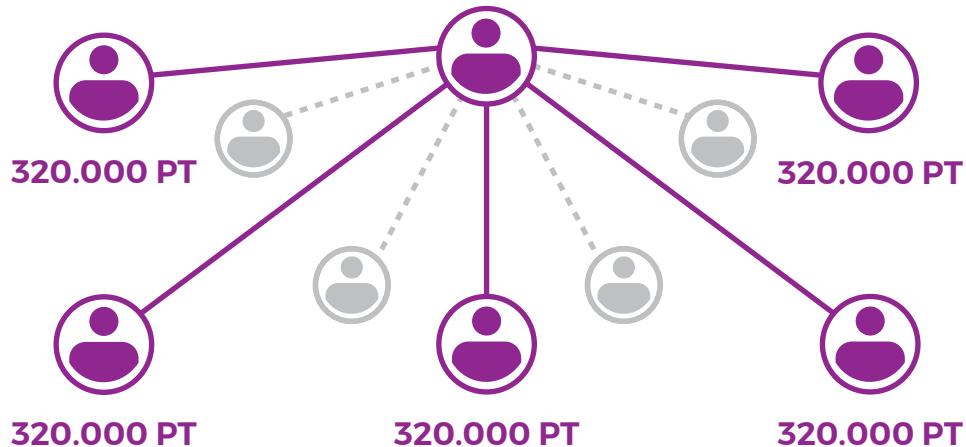
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

320.000 PT

33,5%
SENIOR MANAGER
1.600.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **WORLD MANAGER**

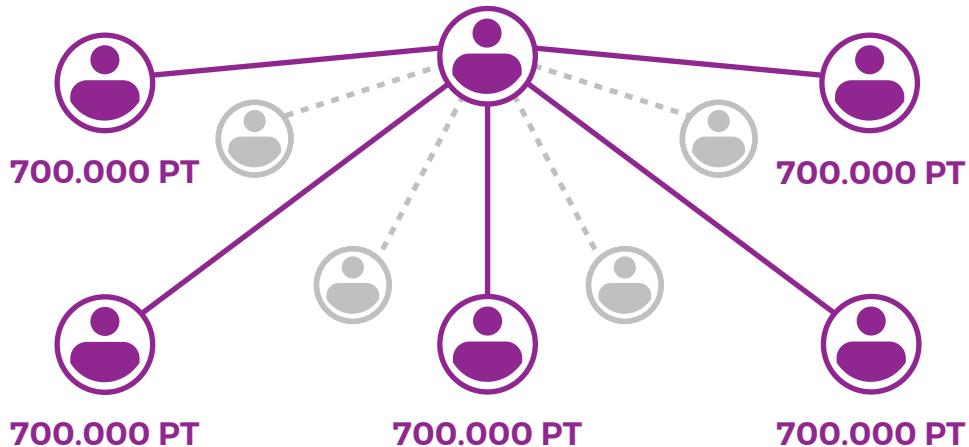
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

700.000 PT

34%
WORLD MANAGER
3.500.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **TOP MANAGER**

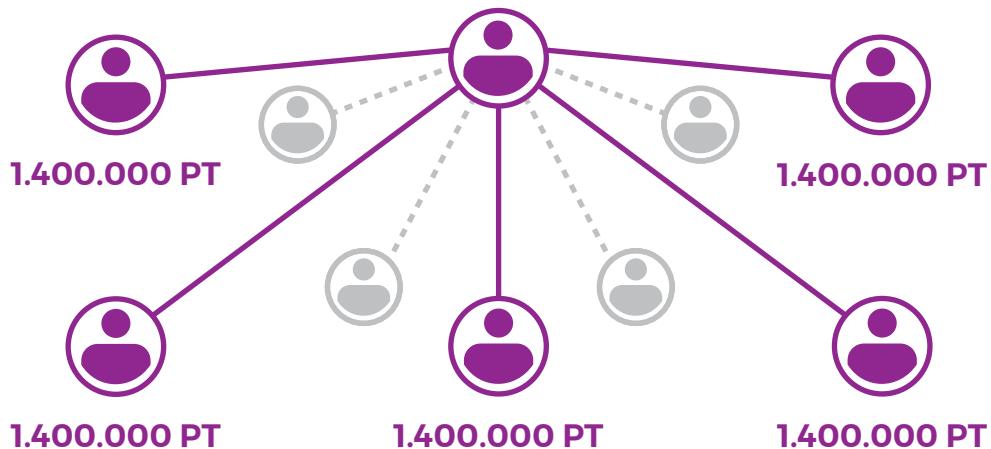
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

1.400.000 PT

34,5%
TOP MANAGER
7.000.000 PT





ERREICHUNG DER QUALIFIKATION BEISPIEL **PRESIDENT**

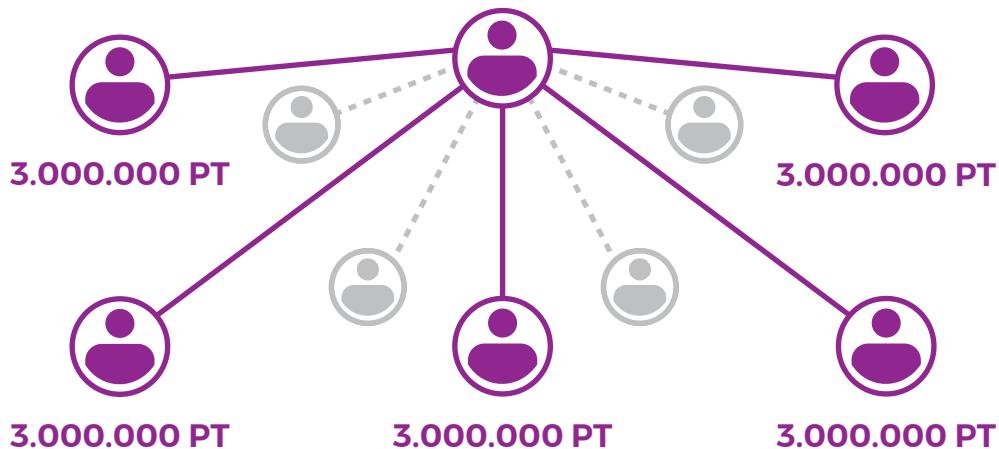
MINDESTANZAHL
VON ERSTEN LINIEN

5 LINIEN

BERÜCKSICHTIGTE
HÖCHSTPUNKTZAHL PRO LINIE

3.000.000 PT

35%
PRESIDENT
15.000.000 PT





DEIN GEWINN

Durch Deine Arbeit, das Wachstum Deiner Struktur und die Erreichung neuer Qualifikationen baust Du Deinen Gewinn auf.

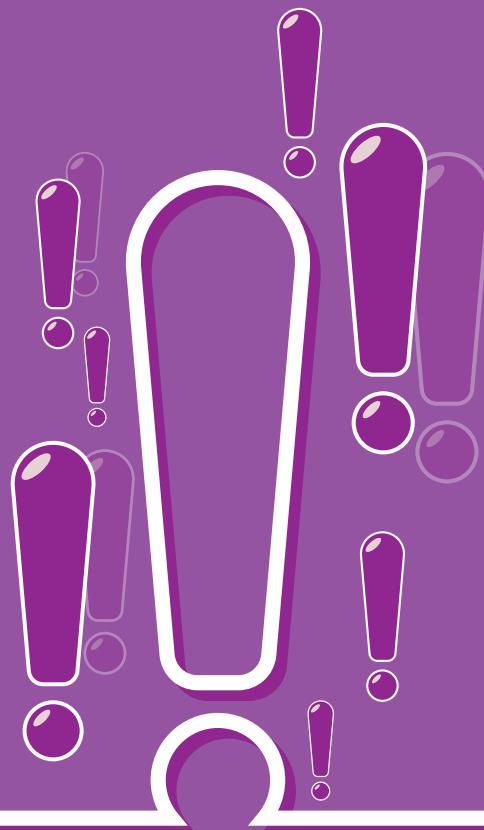
<i>Qualifikation</i>	<i>Gewinn*</i>
AMETHYST	2.500 €
ONYX	4.000 €
SAPPHIRE	7.000 €
EMERALD	13.000 €
RUBY	22.000 €
DIAMOND	40.000 €
MANAGER	105.000 €

*Der Gewinn ergibt sich aus der Gewinnentwicklung der Qualifikanten in den Monaten Mai, Juni und Juli 2022



C/OG/N

AUSNAHMEN



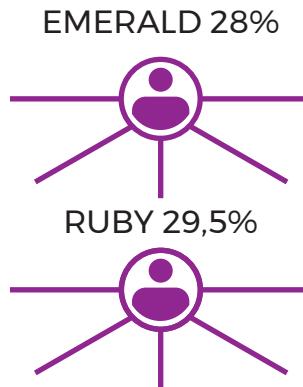


BEISPIELE & SZENARIEN DIFFERENZPROVISION *AUSNAHME*

Die Methode der Differenzprovision fördert die Entwicklung des Netzes in der Breite und nicht in der Tiefe: Bei gleichen Qualifikationen und Punkten führt eine breitere Struktur zu höheren Gewinnen.

Daher ist es ratsam, ständig zu arbeiten und jede Linie gleichmäßig mit neuen Qualifikationen wachsen zu lassen.

Bei fehlendem Gleichgewicht zwischen der Linien ist folgende Ausnahme möglich:



Betrachtet wird eine **EMERALD**- Qualifikation mit einer **RUBY**-Qualifikation in erster Linie

Die **EMERALD**-Qualifikation verdient keine Differenzprovision von der **RUBY**-Qualifikation, da die letztere eine höhere Qualifikation ist als die hier betrachtete.



BEISPIELE & SZENARIEN DIFFERENZPROVISION *BESONDERE AUSNAHME*

Betrachtet wird eine **EMERALD**-Qualifikation mit einer **RUBY**-Qualifikation in zweiter Ebene

EMERALD 28%



ONYX 25%



RUBY 29,5%



Die **EMERALD** -Qualifikation verdient ihre Differenzprovision von der **ONYX**-Qualifikation, wobei die Punkte der **RUBY**-Qualifikation ausgeschlossen sind. Außerdem verdient die **EMERALD**-Qualifikation keine Differenzprovision von der **RUBY**-Qualifikation, da die letztere eine höhere Qualifikation ist als die hier betrachtete.



BEISPIELE & SZENARIEN DIFFERENZPROVISION

BEISPIEL BESONDERE AUSNAHME

Betrachtet wird eine **EMERALD**-Qualifikation mit einer **RUBY**-Qualifikation in zweiter Ebene

EMERALD 28%



ONYX 25%



RUBY 29,5%



Gewinn aus Differenzprovision mit der **ONYX**-Qualifikation (25%)

$$(28\% - 25\%) \times (270.000 \text{ pt} - 225.000 \text{ pt}) = \\ 3\% \times 45.000 \text{ pt} = \\ 2.700 \text{ €}$$

Gewinn aus Differenzprovision mit der **RUBY**-Qualifikation (29,5%)

Verdient keine Differenzprovision von der **RUBY**-Qualifikation, da die letztere eine höhere Qualifikation ist als die hier betrachtete.



VORTEILE & BEDINGUNGEN

STARTER CLUB

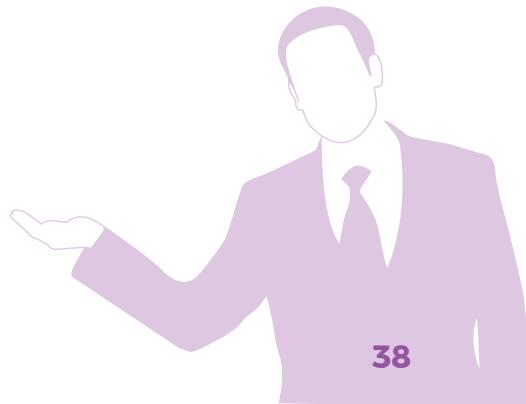
Um die im Marketingplan für die **STARTER CLUB**-Qualifikationen vorgesehenen Vergütungen zu erhalten, sind **80 PERSÖNLICHE AKTIVPUNKTE*** erforderlich

STONE CLUB

Um die im Marketingplan für die **STONE CLUB**-Qualifikationen vorgesehenen Vergütungen zu erhalten, sind **100 PERSÖNLICHE AKTIVPUNKTE*** erforderlich

PRESIDENT CLUB

Um die im Marketingplan für die **PRESIDENT CLUB**-Qualifikationen vorgesehenen Vergütungen zu erhalten, sind **100 PERSÖNLICHE AKTIVPUNKTE*** erforderlich



***Punkte werden
monatlich berechnet**

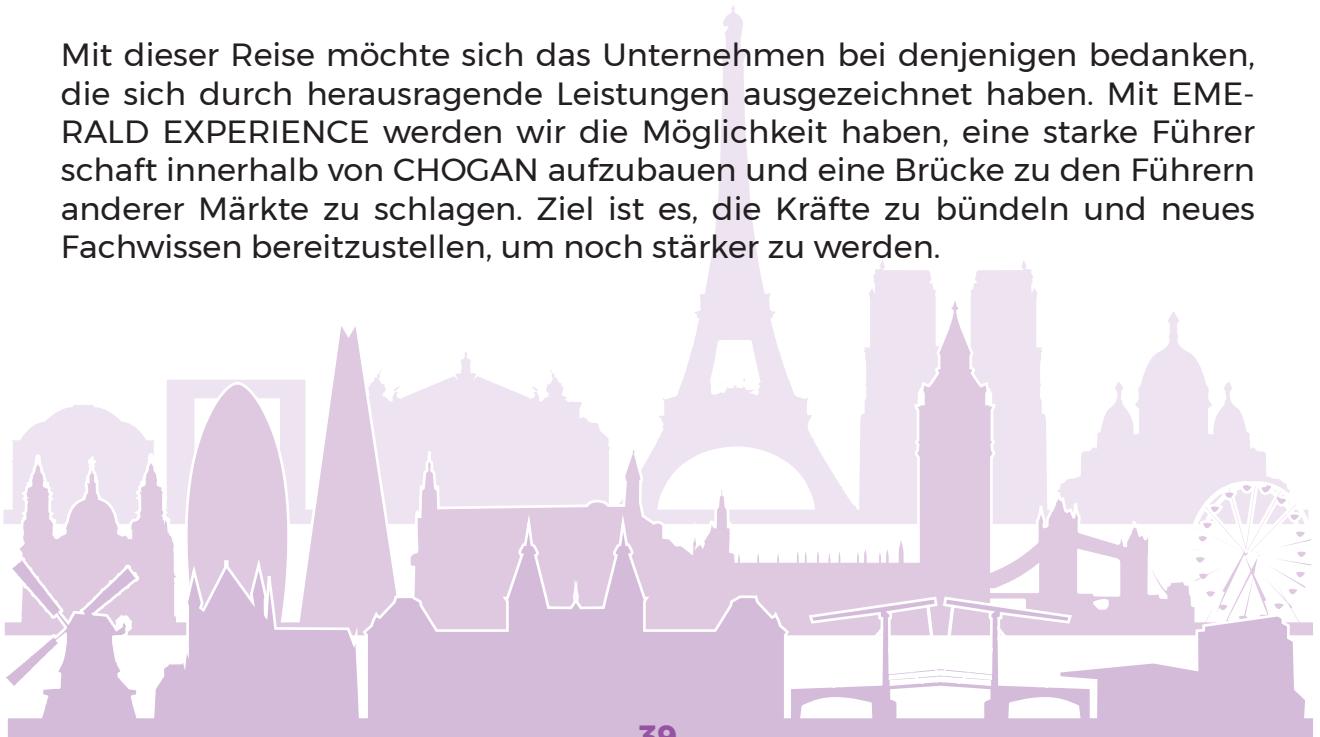


EMERALD EXPERIENCE

EMERALD EXPERIENCE ist eine unglaubliche Reise, die einmal im Jahr in einer fantastischen europäischen Stadt stattfinden wird. Zur Teilnahme an der Reise werden diejenigen eingeladen, die die **EMERALD**-Qualifikation erreicht haben, und zwar:

- diejenigen, die zum ersten Mal den EMERALD-Status erhalten und diesen mindestens 3 Monate lang vor der Reise bestätigen;
- diejenigen, die den EMERALD-Status bereits erreicht haben und diesen zwischen zwei Reisen mindestens 6 Monate lang bestätigen.

Mit dieser Reise möchte sich das Unternehmen bei denjenigen bedanken, die sich durch herausragende Leistungen ausgezeichnet haben. Mit EMERALD EXPERIENCE werden wir die Möglichkeit haben, eine starke Führerschaft innerhalb von CHOGAN aufzubauen und eine Brücke zu den Führern anderer Märkte zu schlagen. Ziel ist es, die Kräfte zu bündeln und neues Fachwissen bereitzustellen, um noch stärker zu werden.



CHOGAN GROUP S.p.A

Eingetragener Firmensitz
Via A. Olivetti, 24 - Rom - Italien
Hauptniederlassung
Via A. Riccheo, 7 - Barletta - Italien

(+39) 0883 1970001 Kundendienst
www.chogangroupspa.com

